

サンケイビルのミッドサイズオフィス戦略が始動！

成長を目指す企業のオフィスニーズを追求

フジサンケイグループの都市開発事業を担うサンケイビルが、「ミッドサイズオフィスビル開発事業」を始動させた。

東京都内で開かれた「事業戦略記者発表会」では、新ブランド「S-GATE(エスゲート)」のコンセプトや概要が紹介されるとともに、トークセッションを通して、ミッドサイズオフィスに対する成長企業のニーズの変化や、オフィスが生み出すビジネスへの効果などが語り合われた。



成長企業のニーズに対応

今オフィスには、デザインや機能性、環境性が特に求められ、多様な人材が知的生産性を高められる、より戦略的な空間へのニーズが高まっている。このためオフィス性能にこだわり、快適性・安心・安全・環境性、BCP、ソフト面でのテナントサービスを充実させたのがS-GATEだ。

東京都心5区を中心に展開

第一号物件は15年夏に赤坂に竣工予定で、東京都心5区のJRや地下鉄の主要駅近くを中心に、シリーズ展開する計画だ。サンケイビルは、S-GATEを通して企業の「事業力」「人材力」「ブランド力」を高め、ビジネスの成長をサポートしていく。

公式HP www.s-gate-office.com

企業の成長とオフィス戦略、 はたらく人にとつてのオフィス」とは

オフィスで変わる
社員のモラルや士気

社員のモラルや士気 オフィスで変わる
夏野 成長企業にとって
オフィスというのは非常に
重要で、社員にとって
はお金も大事だけれど、
それ以外に多様な価値観
を持っていて、特にワー
クスタイルをとても大切
にするんですね。ですか
ら、彼らは感性や価値観
に合ったオフィスに入る
と、士気もモラルも上
がってくる。給料を上げ
るよりも、オフィスを移
転する方が断然効率が上
がる、そうした例を何度
も見ていました。ただ、そ
うしたポリシーのしっか
りしたミッドサイズのオ
フィスは、あまりないん
ですね。

大江 社員の士気でいう
と、ある自動車部品メー
カーオフィスを設計し
たことで、社員の歩くス
ピードが変わったと言わ
れました。それまで、た

さつさと歩くようになつた。これには後日談がある。あって、海外の大きなメーカーの仕事が取れたとき、先方から「オフィスのデザインを見てあなたに決めた」と言われたそうです。オフィスが営業をしてくれたゞお礼を言わされました。

飯島 まさに、オフィスは会社の顔として非常に重要なことです。当社も新しいビルへ移転する時、社員たちがアイデアを出し合ひ、自分たちが納得できるオフィスにしたところ、お客様の数が2・5倍に増えました。社員がプライドを持てる、そんなオフィスがこれからますます必要になりますね。

ドサイズでも収益率が非常に高い企業とか、世界的に大きなことをやる企業がもっと出て来るでしょう。ビルといふものと企業経営といふものがかなり一致してきて、コンパクトでもラグジュアリーなもの求めの傾向が、全体に出てきていると思います。

りたいオフィスがなかなか
かありません。たとえば、100坪から200
坪に移る時に、同じイメージで使えたり、同じ
ように電源が取れたりするオフィスに移りたい。
そうした、企業の成長過程に沿って移っていく
ような仕組みが、シリーズ展開するオフィスビル
ならできるのではないかと思っています。

夏野 確かに、企業と立地環境と設備がぴったり
合うオフィスってなかなか
かないんです。今回のS-GATEは、成長企業
にとってさまざまな条件を兼ね備えて提供してい
ただけるということなので、ぜひ日本のミッドナ



株式会社サンケイビル
飯島 一暢社長

オフィスのキーマンが語る、ミッドサイズオフィス